

100 % FÖRDERFÄHIG · GRÜNDUNGSZUSCHUSS

Selbstständig starten. Strukturiert ankommen.

Die kompakte Checkliste für einen erfolgreichen Einstieg in die Selbstständigkeit — Schritt für Schritt, ohne Bürokratie-Knoten.



9

Themenblöcke,
kompakt geprüft.

27

Konkrete Fragen
zum Abhaken.

2 Min

Bis Sie wissen,
wo Sie stehen.

Für: **Gründerinnen & Gründer in der Vorbereitungsphase**

plan-erfolg.de

Die strukturierte Checkliste für einen erfolgreichen Einstieg

Sie möchten sich selbstständig machen, wissen aber noch nicht genau, wie Sie vorgehen sollen? Diese Checkliste hilft Ihnen, die wichtigsten Schritte systematisch zu prüfen.

Sie können die Punkte der Reihe nach durchgehen und sehen sofort, wo Sie bereits gut aufgestellt sind — und wo noch Klärungsbedarf besteht.

1 Geschäftsidee klar formulieren

- Ich kann meine Geschäftsidee in einem einfachen Satz erklären.

- Ich habe erste Rückmeldungen von anderen Personen eingeholt.

- Ich weiß, welche Zielgruppe ich anstrebe (z. B. Familien, Studenten, Unternehmen).

- Ich kenne meine Zielgruppe und bin über deren Interessen und Probleme informiert.

- Ich kann beantworten: Für wen schaffe ich einen Mehrwert?

2 Angebot verständlich beschreiben

- Ich kann klar erklären, welche Leistung ich anbiete.

- Der Nutzen für meine Kunden ist verständlich formuliert.

3 Preisvorstellung entwickeln

- Ich habe eine erste Preisidee für mein Angebot.

- Ich habe geprüft, ob Kunden bereit wären, diesen Preis zu zahlen.

4 Anmeldung und Formalitäten

- Ich weiß, dass eine Anmeldung erforderlich ist (z. B. Gewerbe).

- Ich weiß, wo ich Unterstützung bei den notwendigen Schritten erhalte.

5 Markt grob prüfen

- Ich habe recherchiert, ob es ähnliche Angebote gibt.

- Ich habe erste Unterschiede zu bestehenden Anbietern erkannt.

6 Finanzierung klären

- Ich habe einen Überblick über meine finanziellen Möglichkeiten.

- Ich weiß, dass es Förderprogramme und Unterstützung gibt.

7 Umsetzung starten

- Ich habe einen ersten konkreten Schritt umgesetzt.

- Ich arbeite daran, mein Angebot schrittweise zu verbessern.

8 Persönliche Voraussetzungen prüfen

- Ich habe ausreichend Zeit für den Aufbau eingeplant.

- Ich habe mein persönliches Umfeld berücksichtigt.

- Ich bin bereit, mich mit neuen Themen auseinanderzusetzen.

9 Erste Schritte zur Kundengewinnung

- Ich habe Ideen, wie ich erste Kunden erreichen kann.

- Ich weiß, wann ich in die Akquise gehe.

- Ich habe mindestens einen konkreten Weg ausgewählt (z. B. persönliche Kontakte, Online-Plattformen).

IHR NÄCHSTER SCHRITT

Unsicher bei mehreren Punkten? Völlig normal.

Eine strukturierte Begleitung hilft dabei, schneller Klarheit zu gewinnen und typische Fehler zu vermeiden.

In einem unverbindlichen Erstgespräch klären wir gemeinsam:

- ✓ wo Sie aktuell stehen,
- ✓ welche nächsten Schritte sinnvoll sind,
- ✓ welche Unterstützung für Sie infrage kommt.

Vereinbaren Sie Ihr kostenloses Erstgespräch.

100 % kostenfrei · ca. 30 Minuten · digital oder
telefonisch

[TERMIN SICHERN →](#)

TELEFON

02161 4061250

E-MAIL

kontakt@plan-erfolg.de

WEB

plan-erfolg.de

HINWEIS · HAFTUNGSAUSSCHLUSS

Diese Checkliste dient ausschließlich der allgemeinen Information und Orientierung. Sie erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit oder Aktualität und ersetzt keine individuelle Beratung. Alle Angaben wurden mit größter Sorgfalt zusammengestellt. Eine Haftung für die Richtigkeit der Inhalte sowie für etwaige Schäden, die aus der Nutzung entstehen, wird — soweit gesetzlich zulässig — ausgeschlossen.